

AMCO Machinery & Consulting GRÚAS KATO

Bert Wiegel

Mov.- ¿Cómo ha ido el año para ustedes?

Hemos tenido un buen año, creciendo tanto en unidades vendidas como en nuevos clientes en España y en el resto del mundo. Asimismo, hemos introducido nuevos productos con innovaciones tecnológicas y funcionales, que marcan importantes mejoras en prestación, ergonomía y seguridad, entre otros aspectos.

Mov.- ¿Qué tipo de máquinas son las que más se han demandado?

Sobre todo los modelos compactos tipo CITYRANGE para aplicaciones industriales y trabajos en espacios reducidos.

Mov.- ¿Han notado un cambio en la tendencia de la venta de máquinas?

Respecto a nuestro segmento de mercado, estamos observando que el cliente apuesta cada vez más por maquinaria compacta y con motorizaciones de menos consumo y más ecológicas. También vemos que el disponer de un servicio técnico rápido y eficaz, como el que ofrecemos, es trascendental en la decisión a la hora de qué máquina comprar.

Mov.- ¿Qué modelos de grúas han presentado en 2018 y qué nos puede contar de estos modelos que sea novedad para el mercado?

En 2018 hemos introducido 2 modelos nuevos: Las grúas KATO CR-130Rf y la KATO CR-200Rf.

La KATO CR-130Rf destaca, además de por su fuerte tabla de carga y su pluma de 24 metros (más plumín abatible de 5,50 m), por sus dimensiones de chasis de solo 7,46 por 1,99 metros así como 2,87 m de alto. La CR-200Rf es un auténtico "performer" con una



pluma de 28 metros y su plumín abatible de 5,80 metros.

Las principales novedades introducidas en esta nueva generación de grúa CITYRANGE® son:

- Nuevos motores más limpios EURO Stage 4
- Mayor velocidad de circulación
- Estabilizadores variables con auto-nivelación
- Gancho directo industrial (Searcher Hook)
- Sistema de control de estacionamiento con sensores de distancia
- Mayor visibilidad desde la cabina
- Reducción del peso neto de la máquina
- Sistema de reporting de maniobras
- Control de acceso e identificación del operador de grúas



Mov.- ¿Han realizado algún tipo de mejora en la empresa este año respecto a instalaciones o servicio técnico?

Hemos ampliado el servicio técnico e introducimos un nuevo proceso de gestión de cambios que nos permite plazos de entrega por debajo de las 20 horas.

Mov.- ¿Qué valor cree que distingue a su empresa del resto?

Junto con la calidad de los productos de nuestro portfolio, la calidad de gestión y el servicio global que ofrecemos. No nos limitamos a comercializar grúas. Nuestra cadena de generación de valor es muy amplia y empieza por el estudio detallado de los requerimientos técnicos de los clientes, el asesoramiento, la formación en O&M durante la entrega, el acompañamiento y el servicio técnico durante la vida útil de la máquina. Nuestro punto fuerte también es la re-comercialización de grúas usadas a nivel internacional, facilitando al vendedor interesantes opciones de sustitución, reinversión o desinversión y una gestión integral a nuestros clientes compradores, que saben que adquieren a AMCO maquinaria usada de calidad sin tener que preocuparse por el papeleo, el transporte marítimo y terrestre internacional y el resto de gestiones vinculadas a la adquisición de una grúa usada.

Mov.- ¿Nos adelantan planes de futuro que tengan para el 2019?

A pocos meses de BAUMA, no queremos adelantar novedades, pero presentaremos innovaciones interesantes tanto a nivel de producto, como de la estructura del servicio técnico.

Mov.- ¿Cómo ve el mercado en el 2019?

Es muy difícil de hacer pronósticos ante la gran cantidad de variables y la complejidad económica actual. Desafortunadamente hay amenazas macroeconómicas y políticas tanto a nivel internacional como a nivel nacional que pueden tener impactos negativos y frenar las inversiones y, con ello, la tendencia positiva de los últimos años en nuestro mercado.

Si en 2019 el mercado español mantuviera la actividad a niveles como en este mismo año sería positivo. Sigue siendo fundamental recuperar los precios de alquiler, que no han mejorado al mismo ritmo de las ocupaciones de la maquinaria. Las empresas de alquiler de grúa trabajan con una enorme dedicación, asumen grandes riesgos, son ágiles en la toma de decisión sobre inversiones y el acceso a financiación ha mejorado nuevamente. La mejora de los precios de alquiler y la obtención de un crecimiento sostenible debería ser el resultado de este esfuerzo.



KATO

CITYRANGE

NUEVA SERIE Rf
DISPONIBLE EN JUNIO 2018

FUERTE - COMPACTA - INTELIGENTE

Más información:

(+34) 985 098 595
info@amcomachinery.com
www.amcomachinery.com