

# AMCO MACHINERY | RUTHMANN

**BERT WIEGEL, DIRECTOR DE AMCO MACHINERY & CONSULTING, DISTRIBUIDOR OFICIAL DE RUTHMANN**

**Mov.- ¿Cómo ha sido el desempeño de su empresa durante este año en el sector de plataformas aéreas? Compártenos los principales hitos alcanzados y cómo estos han impulsado su posición en el mercado.**

Para AMCO 2024 ha sido un año muy ilusio-nante. Tanto en la comercialización de grúas, grúas usadas como de plataformas sobre ca-mión, nuestra actividad a nivel nacional e in-ternacional se ha incrementado.

En el segmento de las plataformas sobre ca-mión RUTHMANN hemos consolidado nues-tra posición líder en plataformas de gran al-tura con nuevos clientes, nuevos productos, nuevas aplicaciones y un desarrollo del servi-cio técnico acorde al crecimiento de la ma-rca en España.

Nuestros productos RUTHMANN STEIGER® trabajan cada vez más en nuevos territorios y segmentos industriales, un hecho que se debe no solo al producto, con sus fuertes diagramas de trabajo y las innovaciones que incorpora, sino sobre todo a la profesionali-dad de nuestros clientes, que lo han utilizado para maniobras de gran complejidad, nunca vistos. Queremos agradecer a nuestros clien-tes y a los operarios el gran trabajo realizado con nuestros productos.

**Mov.- ¿Qué nuevos modelos de platafor-mas aéreas han lanzado este año? Por favor, describan en dos párrafos las prin-cipales características técnicas y las inno-vaciones que las diferencian.**

Este año destaca la introducción de la RUTH-MANN STEIGER® T 1000 HF de 100 metros



en un chasis de solo 5 ejes. Con este producto hemos entrado en una nueva era del segmen-to de 100 m+ ya que se trata de una platafor-ma con un diagrama de trabajo que no se li-mita solo a los trabajos verticales. Con un max. de 39 m de alcance lateral y un brazo supe-rior de tres secciones que puede extenderse hasta 37 metros, la T 1000 HF facilita acceso a lugares de trabajo hasta ahora inaccesibles. Además, se monta sobre un camión estándar de solo 5 ejes que facilita enormes ventajas en el acceso a las obras, a los parques eólicos, "maniobrabilidad", mantenimiento, etc.

En la presentación de la RUTHMANN STEI-GER® T 1000 HF en la fabrica de Ruthmann en Alemania, docenas de clientes han pro-

bado la máquina y junto al rendimiento de la máquina, lo que más se apreció y avaló ha sido su manejo intuitivo y su gran estabi-lidad en altura.

**Mov.- ¿Qué segmentos del mercado han mostrado mayor demanda de plataformas aéreas este año? ¿Han identificado ten-dencias emergentes en las necesidades de sus clientes?**

Nuestros clientes usan las plataformas de gran altura RUTHMANN fundamentalmen-te en los siguientes sectores: Grandes edifi-cios e infraestructuras, instalaciones indus-triales en general, parques eólicos y otras infraestructuras vinculadas a la generación y distribución de energía, sector petroquí-mico, telecomunicaciones, puertos y astilleros, eventos, acontecimientos deportivos, etc.

**Mov.- ¿Cómo prevén que evolucionará el mercado de plataformas aéreas el próxi-mo año? ¿Anticipan cambios importantes en la demanda o en las preferencias de los clientes?**

El mercado está creciendo a buen ritmo por-que la plataforma sobre camión es un pro-ducto de gran valor añadido. Contamos con una creciente demanda de nuestros produc-tos tanto para la ampliación de las flotas ac-tuales como para la reposición de maquina-ria antigua. Las plataformas sobre camión se suelen alquilar a precios altos en relación a otras familias de maquinaria. Y todavía hay margen para subidas de las tarifas de alqui-ler, tanto para intervenciones rápidas como en caso de contratos de larga duración.

**Mov.- ¿Qué planes tienen para el próximo año en términos de desarrollo de produc-tos y expansión? ¿Están explorando nue-**







### **vos mercados, tecnologías o servicios relacionados?**

El año que viene será de gran crecimiento y expansión en nuestra oferta de productos y servicios. En BAUMA 2025 presentaremos una gran cantidad de novedades tanto a nivel de producto como de gestión de servicios para nuestros clientes.

### **Mov.- ¿Cómo están abordando los desafíos globales como la sostenibilidad, la eficiencia energética o la digitalización? ¿Qué soluciones están ofreciendo para cumplir con estas expectativas del mercado?**

Nuestra respuesta es clara: Electrificación y Digitalización.

Los ingenieros de RUTHMANN han logrado diseñar potentes productos híbridos y 100% eléctricos, como la STEIGER®s T 300 XS Hybrid sobre chasis de 7,5 toneladas o la RUTHMANN Ampero 100% eléctrico disponible en el chasis estándar de 3,5 toneladas. Basada en la actual STEIGER® TBR 260, la Ampero TBR 260 E es la plataforma de camión más alta y potente del mercado en esta clase 100% eléctrica.

Otro ejemplo es nuestro innovador sistema de monitoring: RUTHMANN TECHNOLOGY CONNECT (RTC). Con esta nueva herramienta online es posible supervisar las máquinas a distancia de forma más eficaz y económica. El RUTHMANN TECHNOLOGY CONNECT (RTC) facilita el control de todos los parámetros operacionales y tecnológicos de las máquinas y permite analizar y subsanar rápidamente los problemas que puedan surgir con su uso. El RTC funciona a través de internet y puede utilizarse con todos los navegadores actuales desde la oficina o desde cualquier lugar del mundo.

### **Mov.- ¿De qué manera gestionan el feedback de sus clientes para mejorar sus plataformas? ¿Tienen algún ejemplo reciente de cómo una sugerencia o comentario influyó en una innovación o mejora?**

El feedback de nuestro clientes y operarios es fundamental como catalizador de innovación y mejora. Este aspecto de la colaboración es esencial para nosotros y hemos implementado un sistema de feedback sistemático.

El contacto entre clientes, operarios y AMCO es muy cercano y personalizado. Los ingenieros de Ruthmann han desarrollado produc-



tos e implementaciones gracias al feedback desde el campo, desde la obra, la aplicación, siempre tras valorar su viabilidad y otros aspectos fundamentales como la seguridad, normativa y proyección comercial.

### **Mov.- ¿Qué aspectos hacen que su marca destaque frente a la competencia en el sector de plataformas aéreas? ¿En qué áreas consideran que sobresalen, ya sea en tecnología, servicio al cliente o calidad del producto?**

Las plataformas RUTHMANN STEIGER®, además de por su seguridad y fiabilidad, destacan por su rendimiento, gran estabilidad en altura y sus sobresalientes diagramas de trabajo, todo ello con un manejo sencillo y ergonómico.

RUTHMANN es una empresa alemana con más de 120 años de trayectoria, que forma parte de Time Manufacturing Company, y cuenta con más de seis décadas de experiencia en el desarrollo de plataformas elevadoras sobre camión de primera calidad. RUTHMANN diseña y ofrece maquinaria innovadora de altas capacidades sin perder su lema: Seguridad, Calidad y Servicio.

Tampoco debe subestimarse las ventajas de la venta de usado: Las plataformas sobre camión RUTHMANN tienen una enorme demanda en el mercado de segunda mano siendo productos fiables de calidad que mantienen su alto valor residual a lo largo del tiempo. En el momento de la venta después de su vida productiva o renovación, se aprecian importantes diferencias en el valor de usado frente a la competencia.

Por otra parte, no debemos de olvidar el Servicio Técnico RUTHMANN / AMCO. Nuestros clientes nos avalan y nos consideran cercanos, rápidos y profesionales. Nuestros electromecánicos y los coordinadores de servicio en AMCO y RUTHMANN son reconocidos en el mercado por su profesionalidad, disponibilidad, flexibilidad y orientación a la realidad del "día-a-día" del sector. RUTHMANN cuenta con electromecánicos e ingenieros de primer nivel, comprometidos y dedicados al servicio técnico en Europa y España, Hot Line 24/7, servicio remoto vía satélite, etc.

Más información en [www.ruthmann.es](http://www.ruthmann.es) y [www.amcomachinery.com](http://www.amcomachinery.com)

